



Communiqué de presse

## **Mooncard lève 37 millions d'euros en equity et affiche de nouvelles ambitions en France et en Europe pour sa solution de gestion des dépenses et notes de frais en entreprise**

Dans un contexte économique tendu, la FinTech française réussit sa série C grâce à ses fondamentaux technologiques et commerciaux solides, ses clients historiques et sa croissance maîtrisée. Elle marque ainsi le début d'une nouvelle phase de son développement.

Mooncard affiche une ferme intention de renforcer sa position de leader pour continuer à accompagner les directions financières dans la complexification de leurs fonctions en France et à l'international.

Véritables bras droits des CEO, les CFO doivent en effet, en plus de leurs activités traditionnelles, se concentrer sur la mise en place de stratégies de croissance et de maîtrise stricte des dépenses pour accroître les performances et compétitivité de l'entreprise. Pour cela, ils doivent entre autres, **simplifier les processus internes et interagir avec l'ensemble des métiers de l'organisation.**

### **COMMUNIQUÉ DE PRESSE DE SYNTHÈSE**

La Fintech française **Mooncard** lève **37 millions d'euros d'equity** auprès de deux nouveaux investisseurs de renom, le fonds **Orange Ventures** et le fonds canadien **Portage** ainsi qu'auprès de ses quatre investisseurs historiques, **Aglaé Ventures**, **Blackfin Capital Partners**, **Partech Partners** et **RAISE Ventures**.

- Acteur de référence du secteur, Mooncard se démarque par la solidité de sa solution et la qualité de ses partenaires : **Visa** pour le paiement, **Gras Savoye et AIG** pour les assurances complètes de ses cartes, **Flying Blue** pour le gain de Miles à chaque dépense, ou encore un service de conciergerie **John Paul**, filiale d'Accor, pour les détenteurs de ses licences Premium.
- **Mooncard équipe déjà plus de 6 000 entreprises** (Air France, Cora, Cityscoot, Mirakl, Odigo, Groupe Poisson, Vinci, Zadig & Voltaire, etc.), dont 400 à l'étranger (Cinesa, Loxam, Panini, etc.). Près de **500 établissements publics** ont également choisi la solution Mooncard (cabinet de la Première Ministre, ministères, régions, départements, métropoles, etc.).
- Les **volumes de paiements effectués via la solution Mooncard ont doublé chaque**

**année** depuis la création de la société grâce à la fidélité de ses clients séduits par les économies et gain de temps pour les services financiers et les utilisateurs de la plateforme.

- Reconnu pour la finesse du paramétrage de ses cartes, l'identification de la TVA récupérable et l'intégration complète des écritures comptables, Mooncard confirme son statut de leader. Ses équipes R&D explorent de **nouvelles solutions et fonctionnalités** pour répondre au mieux aux exigences comptables, anticiper les changements de législation et aligner parfaitement les utilisations aux politiques de dépenses de ses clients.
- Mooncard prévoit d'accélérer **son développement et son adaptation aux exigences locales dans 6 pays européens** (Allemagne, Autriche, Belgique, Espagne, Italie et Pays-Bas).

**Comment fonctionne Mooncard ? Mooncard est la combinaison entre un moyen de paiement paramétrable accepté chez tous les marchands et un logiciel qui élimine les notes de frais en automatisant leur traitement. Mooncard offre aussi d'autres fonctionnalités**

La solution Mooncard est la seule à automatiser entièrement le traitement des dépenses et des notes de frais. Que ce soient des start-ups, des PME ou de grands comptes, plus de 6 000 entités publiques ou privées ont choisi Mooncard. Parmi elles, plus de 350 cabinets d'expertise-comptable recommandent cette solution à leurs clients.

La carte Mooncard by Visa est ultra-sécurisée et paramétrable, simplement, pour chaque collaborateur ou profil d'utilisateurs (par exemple : possibilité de déterminer un plafond de dépenses quotidien, possibilité d'activer des catégories de dépenses comme les restaurants, les stations-service et les taxis ou d'en désactiver d'autres comme les retraits, les achats à l'étranger ou les paiements online...) avec un circuit d'approbation des dépenses personnalisé (le nombre et la nature des managers pouvant valider la dépense sont personnalisables). En cas de demande exceptionnelle, le manager ou l'administrateur est automatiquement informé s'il le souhaite, par SMS, pour réagir en temps réel. L'entreprise peut donc confier une carte de paiement à chacun de ses salariés, en contrôlant leurs dépenses. Toutes les opérations, stockées dans un cloud sécurisé, sont consultables en temps réel. De leur côté, les collaborateurs n'ont plus à faire d'avance de fonds pour leurs dépenses professionnelles ou dépenses de mobilité.

A chaque dépense réalisée avec la carte Mooncard (un déjeuner, un taxi, un billet d'avion, un plein de carburant, un ordinateur, un abonnement logiciel...), les données infalsifiables du paiement sont automatiquement et immédiatement pré-remplies et traduites en écritures comptables. Le salarié doit simplement photographier le justificatif avec son smartphone pour l'archivage à valeur légale pour l'administration fiscale et l'URSSAF.

Grâce à la souplesse de ses paramétrages et à la puissance de son logiciel, Mooncard est la seule solution de gestion des dépenses professionnelles capable de s'adapter aux usages de chaque client, quel que soit le nombre de cartes qu'ils utilisent.

Mooncard, c'est enfin l'expertise d'une équipe d'ingénieurs et de data analystes qui ont inventé une carte de paiement intelligente, reposant sur plusieurs avancées technologiques et comptables :

- **Une carte de paiement ultra-sécurisée acceptée partout**, en collaboration avec le

- leader européen Visa
- **L'assurance la plus complète du marché** pour une carte de paiement d'entreprise, grâce à ses partenaires AIR FRANCE et Grasse Savoye
  - **Un partenariat unique sur le marché français avec Flying Blue** (programme de fidélité du groupe AIR FRANCE - KLM) qui propose aux entreprises et à leurs salariés de cumuler des Miles, à usage personnel ou professionnel, en payant avec leur carte entreprise
  - **Le paramétrage le plus sophistiqué** : plus de 60 critères de cas d'usage peuvent être activés ou désactivés en 1 clic et en temps réel, pour n'importe quelle carte Mooncard en circulation
  - **Les algorithmes de traitement comptable les plus pointus en France**, permettant une compatibilité automatique avec tous les logiciels du marché
  - **Une solution en mode SaaS** dans un cloud sécurisé
  - **Une expérience utilisateur inédite**, avec l'ouverture d'un compte en 5 minutes, une carte disponible en 24h, et un déploiement fluide dans l'entreprise

## CITATIONS

*« Mooncard est reconnu comme un outil d'aide à la productivité des entreprises, permettant de piloter les coûts au plus juste et d'optimiser l'efficacité des collaborateurs. Grâce à la solidité du business model, la fidélité et la satisfaction des clients et à la gestion maîtrisée de la croissance, nous avons convaincu de nouveaux investisseurs de nous rejoindre, tout en conservant la confiance des investisseurs historiques. Grâce à cette nouvelle levée, nous allons pouvoir compléter les fonctionnalités de notre technologie pour répondre aux besoins évolutifs des directions financières de toutes tailles d'organisations, dans le public et le privé, en France et à l'international », explique **Pierre-Yves Roizot, CEO de Mooncard.***

*« Portage est ravi de soutenir Mooncard dans sa prochaine phase d'expansion. Avec plus de 6 000 clients et une croissance rapide, Portage considère Mooncard comme le leader incontesté des cartes corporate et des logiciels de gestion des dépenses professionnelles. Nous pensons que Mooncard a tous les atouts pour répondre aux nouveaux besoins évolutifs des équipes financières et des employés à travers l'Europe », témoigne **Hélène Falchier, Partner chez Portage.***

*« Nous sommes ravis d'annoncer notre investissement dans Mooncard, Fintech française innovante qui offre des solutions de paiement sur-mesure pour les entreprises et leurs collaborateurs, participant ainsi à la transformation digitale des entreprises et administrations. Nous avons été convaincus par la qualité de l'équipe et le potentiel de croissance de l'entreprise. Ce nouveau tour de table permettra à Mooncard de renforcer sa position sur le marché des cartes de paiement pour entreprises tant en France qu'à l'international », affirme **Clément Combal, Partner chez Orange Ventures.***

### **A propos de Mooncard**

Fintech fondée en mars 2016, Mooncard est une plateforme intégrée de gestion des dépenses. Leader français de l'automatisation des dépenses en entreprise, elle propose une solution intégrée avec une carte entièrement sécurisée et paramétrable, une application de gestion et un moteur comptable. Mooncard est une solution SaaS et a déjà séduit plus de 6 000 entreprises en France et en Europe. Pour en savoir plus: [www.mooncard.com](http://www.mooncard.com).

### **A propos de Portage**

Portage est une plateforme d'investissement mondiale spécialisée dans les technologies et services financiers, avec plus de 2 milliards de dollars US sous gestion, 65 sociétés de portefeuille dans 13 pays, et 55 professionnels dans 4 pays. Notre équipe accompagne des entreprises ambitieuses, à tous les stades, par l'intermédiaire de Portage Ventures et de Portage Capital Solutions en leur offrant du capital flexible et un réseau mondial d'investisseurs, de conseillers et d'experts en création de valeur. Forte d'une connaissance approfondie de l'industrie et d'une expérience ancrée dans l'entrepreneuriat, l'équipe Portage s'engage à soutenir les leaders qui travaillent à redéfinir les services financiers. Notre équipe Partenariats se concentre sur les opportunités de collaboration commerciale à long terme et a généré 60 partenariats entre des institutions financières d'entreprise et des sociétés de portefeuille. Portage opère aux États-Unis, au Canada et en Europe. Portage est une plateforme au sein de Sagard, une société de gestion d'actifs alternatifs multi-stratégies avec plus de 14 milliards de dollars sous gestion. Pour en savoir plus : [portageinvest.com](http://portageinvest.com).

### **A propos d'Orange Ventures**

Dotée de 350 millions d'Euros, Orange Ventures est dédiée aux investissements dans les startups innovantes dans les domaines d'intérêt stratégiques d'Orange (Networks & IT, Entreprise Digitale, Cybersecurity, et Fintech) et au-delà (Contenus et gaming, Plateformes grand public, E-santé). Orange Ventures déploie également des initiatives dédiées à la région Afrique - Moyen Orient. Soutenue par le Groupe Orange, Orange Ventures propose aux startups dans lesquelles il investit un accès aux expertises du Groupe et la possibilité de mise en place de synergies avec ses nombreuses unités commerciales du Groupe Orange et ses 262 millions de clients répartis dans 26 pays. Pour de plus amples informations, rendez-vous sur [ventures.orange.com](http://ventures.orange.com) ou suivez-nous sur Twitter @Orange\_DV.

### **A propos d'Aglaé Ventures**

Aglaé Ventures réalise des investissements dans le secteur de la technologie. Aglaé est une société de gestion affiliée à Agache (actionnaire de contrôle du groupe LVMH) avec des équipes à Paris, Londres, New-York et Los Angeles. Les fonds gérés par Aglaé accompagnent à toutes les étapes de leur développement des entreprises en forte croissance, principalement des places de marché, des logiciels et des plateformes de contenus. Les montants investis sont compris entre 100 K€ et 100 M€ par société. Au cours des 20 dernières années, Aglaé et ses sociétés affiliées ont soutenu certains des fondateurs les plus emblématiques de leur secteur, notamment ceux de Netflix, Slack, Spotify, Airbnb, Automattic, eToro et BackMarket.

### **À propos de BlackFin Capital Partners**

BlackFin Capital Partners est une société indépendante de capital investissement, spécialisée sur le secteur des services financiers en Europe. BlackFin gère plus de 2 milliards d'euros à travers trois fonds de private equity et deux fonds de capital innovation (BlackFin Tech 1 et BlackFin Tech II). BlackFin Tech a investi dans une vingtaine des plus ambitieuses Fintechs et Assurtechs européennes. BlackFin Capital Partners compte 50 professionnels de l'investissement répartis entre Paris, Francfort, Londres, Bruxelles et Amsterdam.

### **À propos de Partech Partners**

Fondé à San Francisco et à Paris, Partech est l'un des fonds de capital-risque les plus actifs au monde, et apporte capital, expérience opérationnelle et support stratégique aux entrepreneurs aux stades de seed, venture et growth. Le portfolio de Partech comprend actuellement 230

entreprises dans 30 pays.

### **À propos de RAISE Ventures**

**RAISE Ventures** est une société d'investissement en Venture Capital développée au sein du Groupe RAISE, fondé par Clara Gaymard et Gonzague de Blignières. Dotée d'un capital de 120M€, RAISE Ventures vise à soutenir des startups innovantes et à accompagner leur développement, notamment à l'international.

Le Groupe RAISE repose sur un mécanisme de financement conjuguant rentabilité et générosité puisque les équipes d'investissement (RAISE Investissement, RAISE REIM, RAISE Ventures, RAISE Impact et RAISE LAB) donnent 50% de leur intéressement afin de financer un Fonds de dotation interne, RAISESHERPAS, dédié à l'accompagnement de startups. Ce dispositif pionnier en France permet de créer un écosystème vertueux, mêlant les grands groupes et institutionnels actionnaires, les ETI et les startups.

### **Contacts presse**

Agence Grayling

Raphaële Coulot-Brette / Yannis Ladghem

07 62 77 77 80 / 07 62 77 69 57

[Mooncard.presse@grayling.com](mailto:Mooncard.presse@grayling.com)