

Mooncard raccoglie 37 milioni di euro in equity e mostra nuove ambizioni in Italia e in Europa per la sua soluzione di gestione delle spese dedicata alle imprese

Milano - 18 aprile 2023

L'azienda fintech Mooncard raccoglie 37 milioni di euro in azioni da due nuovi investitori di alto profilo, Orange Ventures e il fondo canadese Portage, oltre che dai quattro investitori precedenti, Aglaé Ventures, Blackfin Capital Partners, Partech Partners e RAISE Ventures.

In un contesto economico teso, Mooncard ha completato con successo il Round di finanziamento della Serie C grazie alle proprie solide basi tecnologiche e commerciali, al portfolio clienti e alla crescita sostenibile; questo risultato segna l'inizio di una nuova fase di sviluppo dell'azienda.

Mooncard è determinata ad accelerare il suo sviluppo in 6 paesi europei (Germania, Austria, Belgio, Spagna, Italia e Olanda), e a rafforzare la sua posizione di leadership per continuare a sostenere i decisori finanziari, man mano che il loro ruolo si fa più complesso a livello internazionale.

Con un ruolo strategico essenziale a supporto degli amministratori delegati, i direttori finanziari sono chiamati ad andare oltre l'ambito tradizionale del proprio ruolo, concentrandosi sull'implementazione di strategie di crescita e sul rigoroso controllo dei costi, allo scopo di migliorare le prestazioni e la competitività dell'azienda. Per riuscirci devono, tra le altre cose, semplificare i processi interni e assicurarsi di poter interagire con tutti i reparti di un'organizzazione.

La soluzione offerta da Mooncard è unica, grazie alla sua capacità di automatizzare interamente i processi relativi alle spese aziendali e alle note spese. Più di 6.000 enti pubblici e privati hanno scelto Mooncard, tra cui più di 350 aziende contabili che consigliano questa soluzione ai propri clienti.

La carta di pagamento Mooncard è una carta Visa ultra sicura facilmente configurabile per ogni dipendente o profilo utente (ad esempio, offre la possibilità di impostare limiti di spesa giornalieri, attivare categorie di spesa come ristoranti, stazioni di servizio e taxi, o disattivarne altre come prelievi di contanti, acquisti all'estero, spese online, e altro ancora) con un flusso di lavoro adattabile per l'approvazione delle spese (il numero e il tipo di manager che possono approvare la spesa possono essere personalizzati). Se viene effettuata una richiesta straordinaria, è possibile inviare automaticamente un SMS al manager o all'amministratore, permettendo loro di processarla in tempo reale. L'azienda può quindi affidare una carta di pagamento a ognuno dei propri dipendenti, mantenendo il pieno controllo delle spese. È possibile consultare tutte le transazioni in tempo reale, dato che sono archiviate su un server cloud sicuro. Per i dipendenti, il vantaggio è quello di non dover più anticipare le spese aziendali o di viaggio utilizzando i propri fondi personali.

Ogni volta che viene sostenuta una spesa con una carta Mooncard (un pranzo, un taxi, un biglietto aereo, un computer, un abbonamento software, ecc.), i dati di pagamento a prova di manomissione vengono automaticamente e immediatamente pre-compilati e trasformati in una voce contabile. Il dipendente deve semplicemente fotografare la ricevuta con lo smartphone per l'archiviazione, che ha valore legale presso le autorità fiscali competenti.

Grazie alla flessibilità delle sue impostazioni e al potente software utilizzato, Mooncard è l'unica soluzione di gestione delle spese aziendali in grado di adattarsi alle esigenze di ogni cliente, indipendentemente dal numero di carte di cui dispone.

Mooncard è il prodotto dell'esperienza di un team di ingegneri e analisti di dati che hanno inventato una carta di pagamento intelligente, sfruttando molteplici progressi nel campo della tecnologia e della contabilità:

- **Una carta di pagamento ultra sicura e accettata ovunque**, in collaborazione con il leader europeo Visa
- **L'assicurazione più completa sul mercato** per una carta di pagamento aziendale, grazie ai partner **ALG** e **Gras Savoye**
- **Sofisticata impostazione di controllo delle carte**: in 1 click, per qualsiasi carta Mooncard in circolazione, è possibile attivare o disattivare istantaneamente più di 60 criteri di casi d'uso
- **Una soluzione SaaS** protetta nel cloud
- **Un'esperienza utente unica** con la possibilità di aprire un account in 5 minuti, e di ricevere una carta nel giro di 24 ore, per una distribuzione facile e veloce all'interno dell'azienda

"Mooncard è riconosciuta come uno strumento di produttività per le aziende, che consente loro di gestire i costi nel modo più accurato possibile e ottimizzare l'efficienza dei dipendenti. Grazie alla forza del nostro modello di business, alla fedeltà e alla soddisfazione dei nostri clienti e alla gestione controllata della nostra crescita, abbiamo convinto nuovi investitori ad unirsi a noi, mantenendo immutata la fiducia dei nostri investitori attuali. Grazie a questo nuovo ciclo di finanziamenti, saremo in grado di sfruttare le funzionalità della nostra tecnologia per soddisfare le esigenze in continua evoluzione dei reparti finanziari delle organizzazioni di tutte le dimensioni, nel settore pubblico e privato a livello internazionale", spiega **Pierre-Yves Roizot, CEO di Mooncard**.

*"Portage è entusiasta di supportare Mooncard nella sua prossima fase di espansione. Con oltre 6.000 clienti e in rapida crescita, Portage ritiene che Mooncard sia il leader nel mondo delle carte di debito aziendali e dei software di gestione delle spese. Riteniamo che Mooncard sia ben attrezzata per soddisfare le esigenze moderne e in continua evoluzione dei team finanziari e dei dipendenti aziendali di tutta Europa" spiega **Hélène Falchier**, partner di Portage*

*"Siamo lieti di annunciare il nostro investimento in Mooncard, un'innovativa fintech che offre soluzioni di pagamento su misura per le aziende e i loro dipendenti, contribuendo così alla trasformazione digitale di aziende e amministrazioni. Sono stati la qualità del team e il potenziale di crescita dell'azienda a convincerci. Questo nuovo ciclo di finanziamenti consentirà a Mooncard di rafforzare la propria posizione nel mercato delle carte di pagamento aziendali a livello internazionale" annuncia **Clément Combal, partner di Orange Ventures***

Informazioni su Mooncard

Fondata nel marzo 2016, Mooncard è leader nel settore dell'automazione delle spese aziendali, grazie alla sua soluzione integrata che comprende una carta sicura e personalizzabile, un'applicazione di gestione e una piattaforma di contabilità. Mooncard è una soluzione SaaS che ha già attratto più di 6.000 aziende in Europa.

Per ulteriori informazioni: www.mooncard.co

Informazioni su Portage

Portage è una piattaforma di investimento globale focalizzata su fintech e servizi finanziari con oltre 2 miliardi di dollari in gestione, 65 società nel proprio portfolio in 13 paesi e 55 professionisti in 4 paesi. Il nostro team collabora con aziende ambiziose in tutte le loro fasi di sviluppo, attraverso Portage Ventures e Portage Capital Solutions. Forniamo capitale flessibile e una rete globale di investitori, partner commerciali, consulenti ed esperti. Con una profonda conoscenza del settore e un'ampia esperienza imprenditoriale, Portage si impegna a sostenere i leader che stanno ridefinendo i servizi finanziari. Il nostro team di Partnership si concentra sulle opportunità di collaborazione commerciale a lungo termine e ha creato 60 partnership tra le istituzioni finanziarie aziendali e le società in portfolio. Portage opera negli Stati Uniti, in Canada e in Europa. Portage è una piattaforma all'interno di Sagard, una società di gestione patrimoniale alternativa multi-strategia con oltre 14 miliardi di dollari in gestione.

Per ulteriori informazioni, visitare il sito Web www.portageinvest.com.

Informazioni su Orange Ventures

Con una dotazione di 350 milioni di euro, Orange Ventures si dedica ad investire in startup innovative in aree di interesse strategico (network & IT, aziende digitali, cybersicurezza, fintech) e oltre (piattaforme per consumatori, e-gaming, tecnologie didattiche, sanità, ecc.). Orange Ventures implementa anche iniziative dedicate all'Africa e al Medio Oriente. Sostenuta dal gruppo Orange e composta da un team di 20 persone, Orange Ventures offre alle startup in cui investe l'accesso alle competenze del Gruppo e la possibilità di creare sinergie con le sue numerose business unit e i suoi 256 milioni di clienti in 26 Paesi. Per ulteriori informazioni, visita ventures.orange.com o seguici su Twitter @Orange_DV.

Informazioni su Aglaé Ventures

Aglaé Ventures investe nel settore tecnologico. Aglaé è una società di gestione affiliata ad Agache (azionista di controllo del gruppo LVMH) con team a Parigi, Londra, New York e Los Angeles. I fondi gestiti da Aglaé supportano le aziende in rapida crescita in tutte le fasi del loro sviluppo, principalmente mercati, software e piattaforme di contenuti. Gli importi investiti variano da 100.000 euro a 100 milioni di euro per azienda. Negli ultimi 20 anni, Aglaé e le sue affiliate hanno sostenuto alcuni dei fondatori più rappresentativi dei loro settori, tra cui Netflix, Slack, Spotify, Airbnb, Automattic, eToro e BackMarket.

Informazioni su Blackfin Capital Partners

Blackfin Capital Partners è una società indipendente di private equity specializzata nel settore dei servizi finanziari in Europa. Blackfin gestisce oltre 2 miliardi di euro attraverso tre fondi di private equity e due fondi di capitale per l'innovazione (Blackfin Tech 1 e Blackfin Tech II). Blackfin Tech ha investito in circa 20 tra i più ambiziosi Fintech e Insurtech d'Europa. Blackfin Capital Partners conta 50 professionisti di investimento fra Parigi, Francoforte, Londra, Bruxelles e Amsterdam.

Informazioni sui partner Partech

Fondata a San Francisco e Parigi, Partech è uno dei fondi di capitale di rischio più attivi al mondo, che fornisce capitale, esperienza operativa e supporto strategico agli imprenditori nelle fasi di avviamento, di venture e di crescita. Il portfolio di Partech comprende attualmente 230 aziende in 30 paesi.

Informazioni su RAISE Ventures

RAISE Ventures è una società di investimenti in venture capital sviluppata all'interno del gruppo RAISE, fondata da Clara Gaymard e Gonzague de Blignières. Con un capitale di 120 milioni di euro, RAISE Ventures mira a sostenere le startup innovative e ad accompagnarne lo sviluppo, soprattutto a livello internazionale.

Il Gruppo RAISE si basa su un meccanismo di finanziamento che coniuga redditività e generosità, in quanto i team di investimento (RAISE Investissement, RAISE REIM, RAISE Ventures, RAISE Impact e RAISE LAB) donano il 50% della propria profit sharing per finanziare un fondo di dotazione interno, RAISESHERPAS, dedicato al supporto delle startup. Questo sistema pionieristico in Francia consente la creazione di un ecosistema virtuoso, che unisce grandi gruppi e azionisti istituzionali, imprese e startup.